



Speichergasse 39
3011 Bern
Tel. +41 (0)31 310 28 80
Fax +41 (0)31 310 28 81
www.soberano.ch
office@soberano.ch

IT-Kosten nachhaltig reduzieren

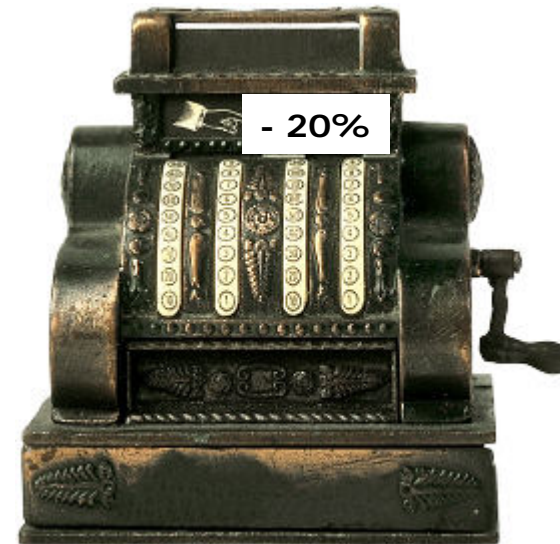
Referat MSM Anlass 5. Mai 2009

29.4.09 HJ. Bühler ; hbuehler@soberano.ch

Die Informatik ist immer zu teuer!

**Der CEO und CFO sehen bei den
IT-Kosten immer
Einsparungspotential**

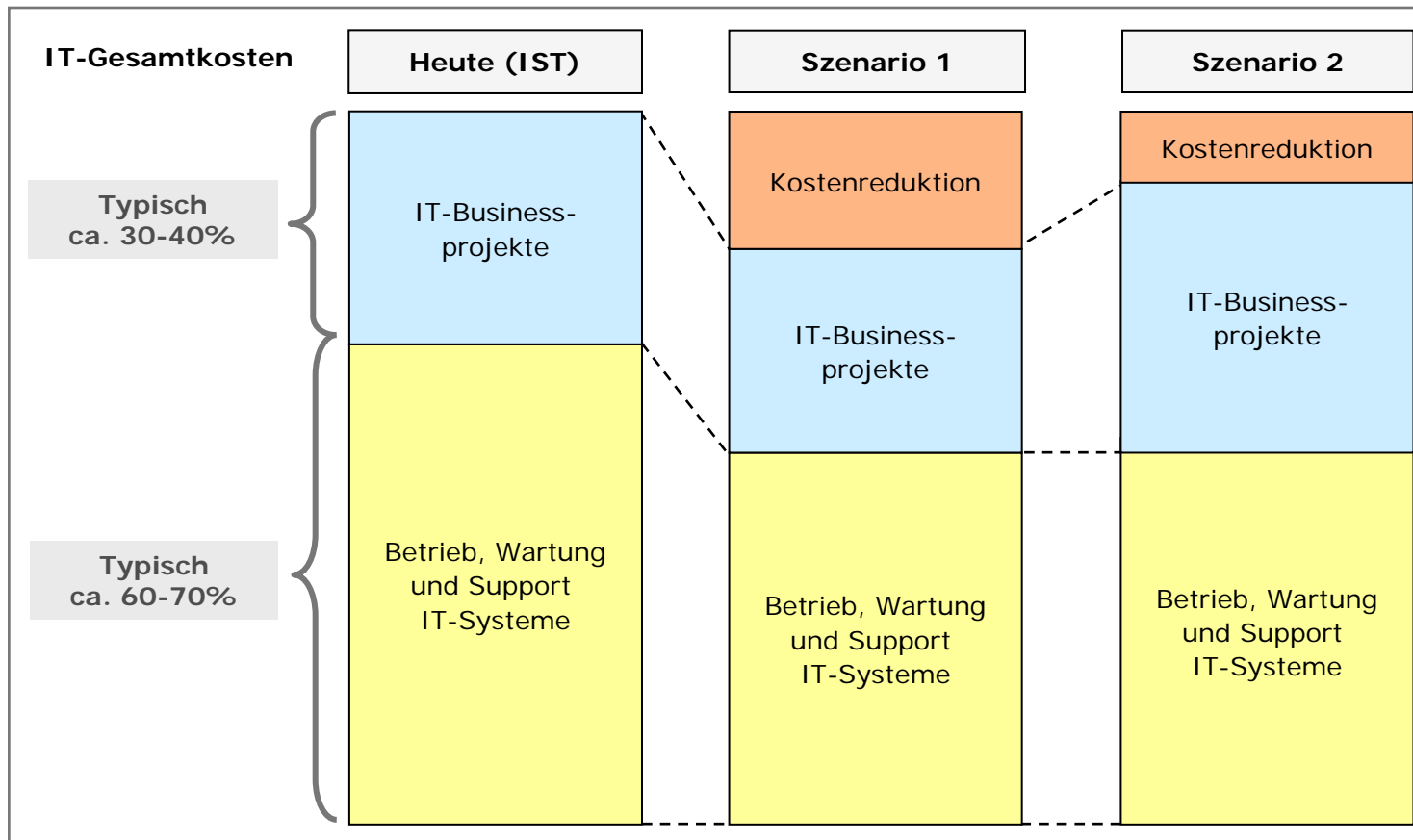
– grundlos oder berechtigt?



Themen

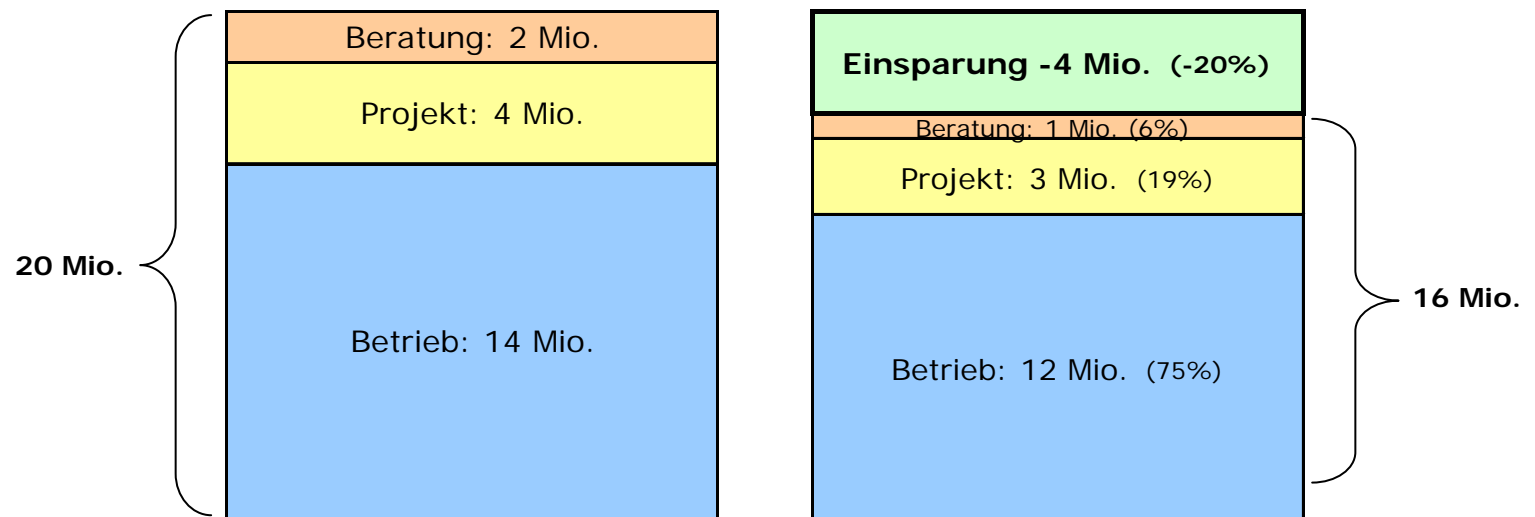
1. Ausgangslage
2. Phasenmodell
3. IT-Kostenrechnung und Leistungsverrechnung gestalten
4. Einsparungspotential erkennen
5. Mögliche Kosteneinsparungen umsetzen
6. Fazit

1.1 Ausgangslage

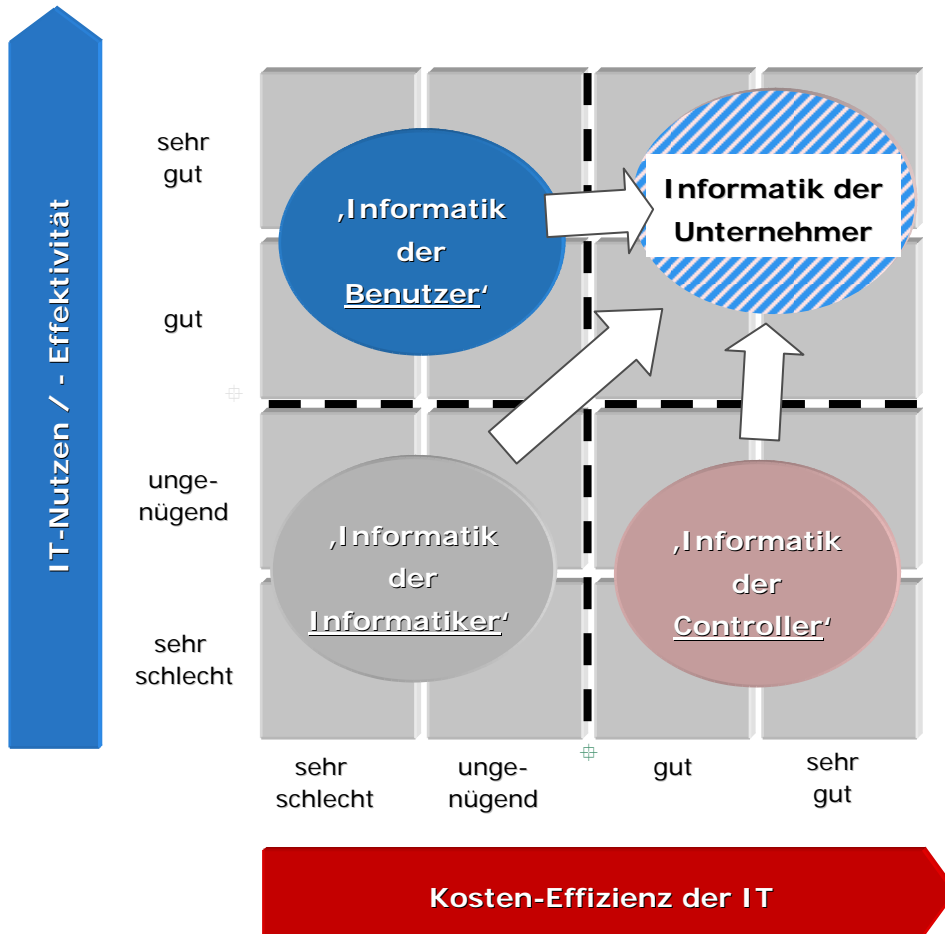


1.2 Beispiel Kostenreduktion

	IST (Erfahrungswert)			Einsparung		
	Intern	Extern	Total	Intern	Extern	Total
Beratung	10 %			-5 %		
Projekt	20 %			-5 %		
Betrieb	70 %			-10 %		



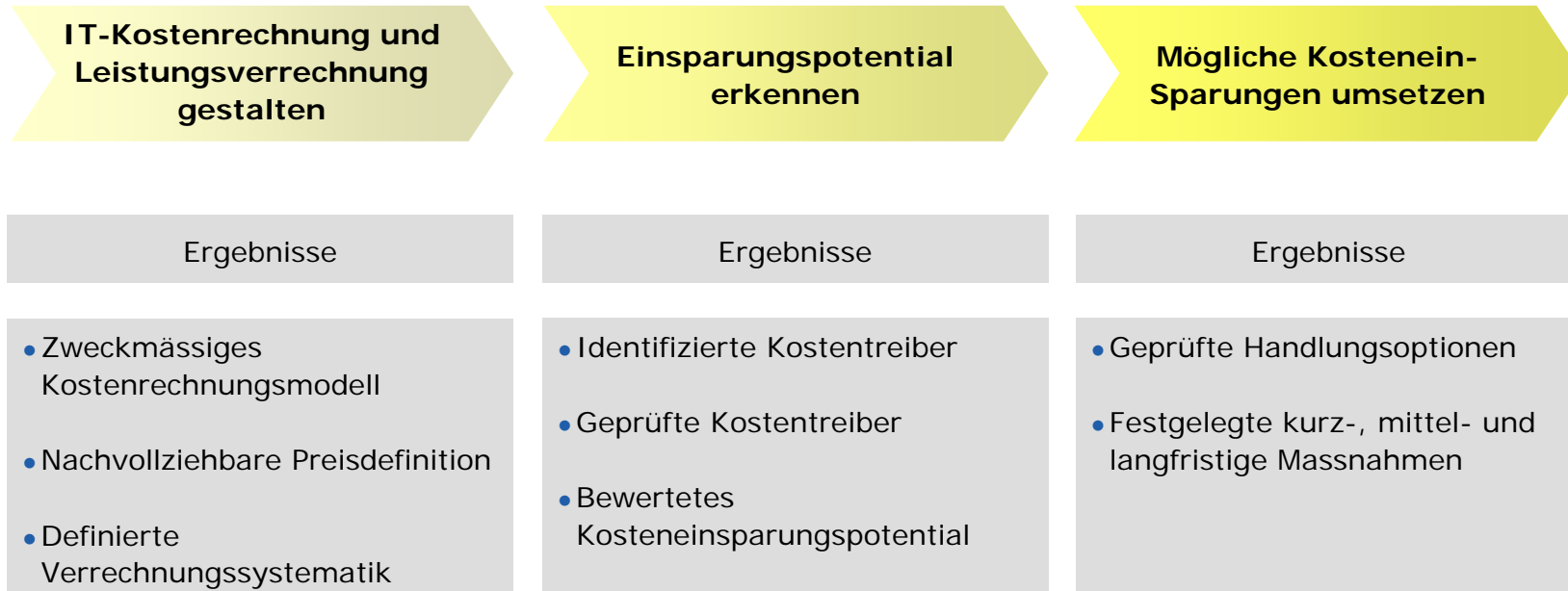
1.3 Strategie?



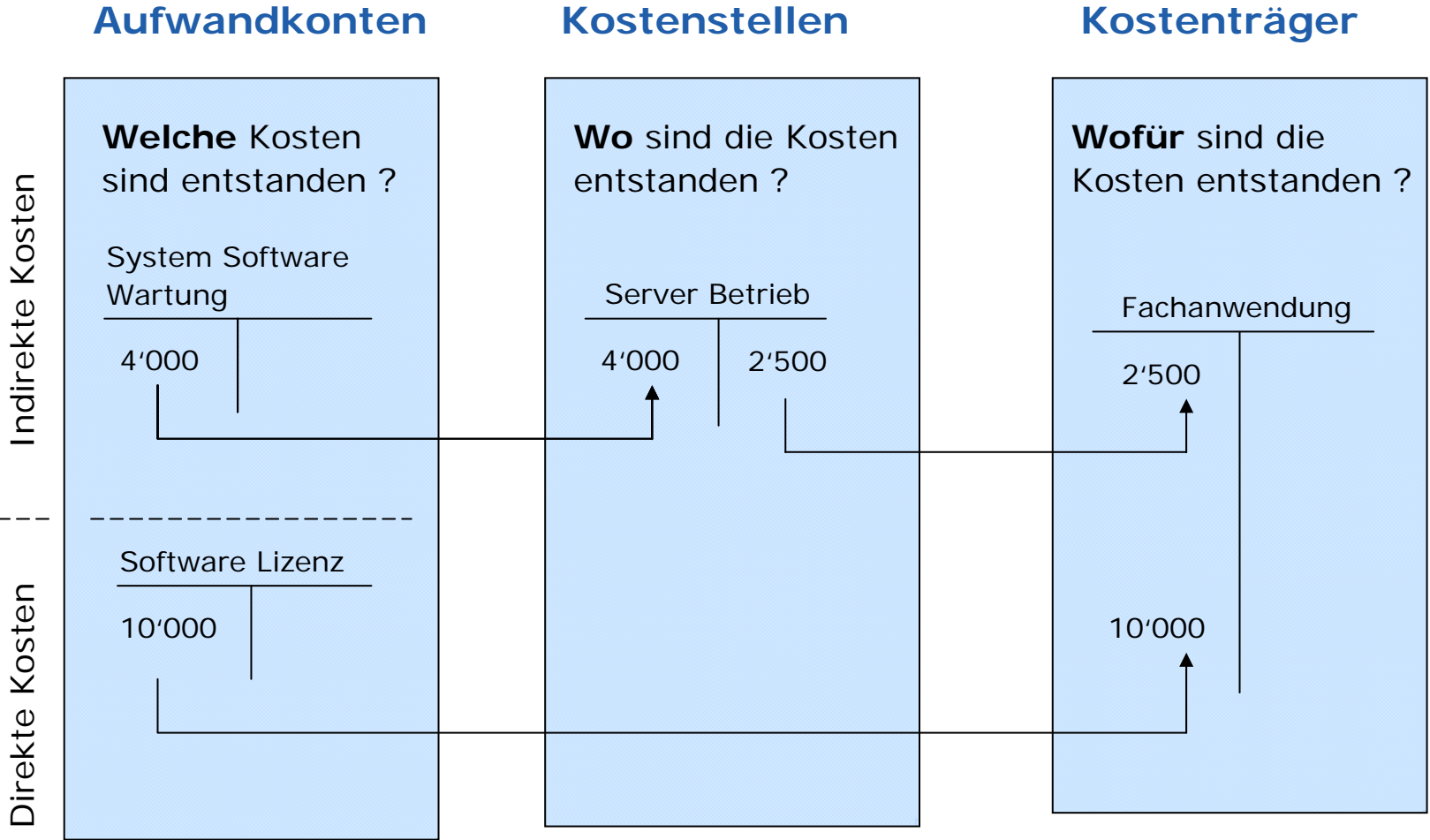
- IT-Nutzen/- Effektivität:**
- ‚Das Richtige‘ tun mit der IT
 - Die wirtschaftlich sinnvollen IT-Nutzenpotenziale ausschöpfen
 - Die Unternehmensprozesse gezielt und in sinnvollem Mass unterstützen
 - Unternehmerisch optimale IT-Ziele und Servicelevels

- IT-Kosten/Effizienz:**
- Möglichst effizienter Betrieb der IT
 - Homogenisierung & Standardisierung
 - Wahl der optimalen Sourcing-Variante
 - Effiziente und erfolgreiche Projekten

2 Phasenmodell



3.1 Kostenrechnung



3.2 Preisdefinition

- Preispositionierung
- Preisbestimmung
- Preisdifferenzierung
- Preisnachlässe
- Preisänderungspolitik

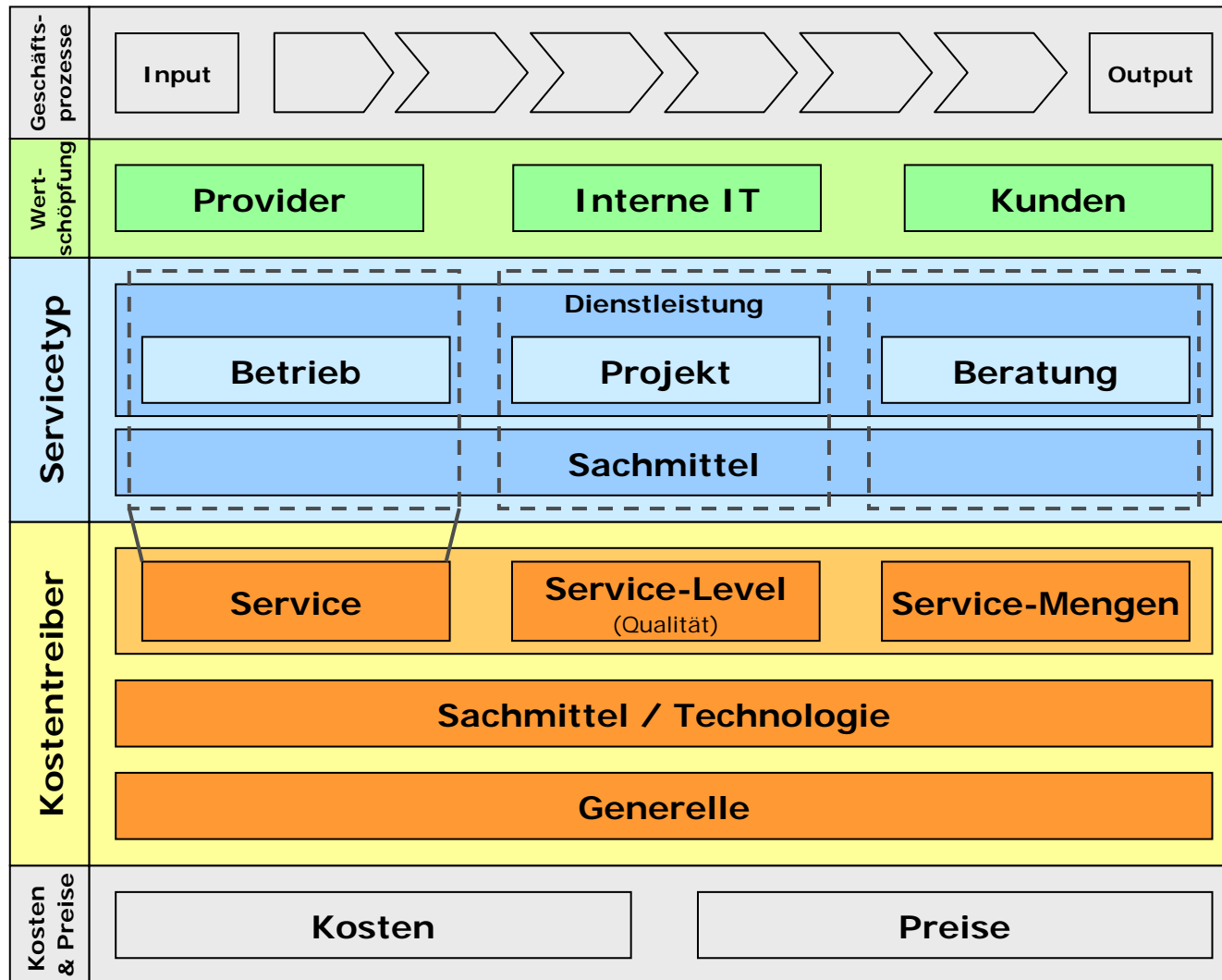


3.3 Verrechnungssystematik

- Verrechnungsbasis
- Verrechnungszeitpunkt
- Verrechnungsart



4.1 Kostentreiber Framework



Marktpreise & Kennzahlen

4.2 Einsparungspotential

1. Geschäftsprozesse

- Optimieren, Standardisieren, Automatisieren
- Auslagern

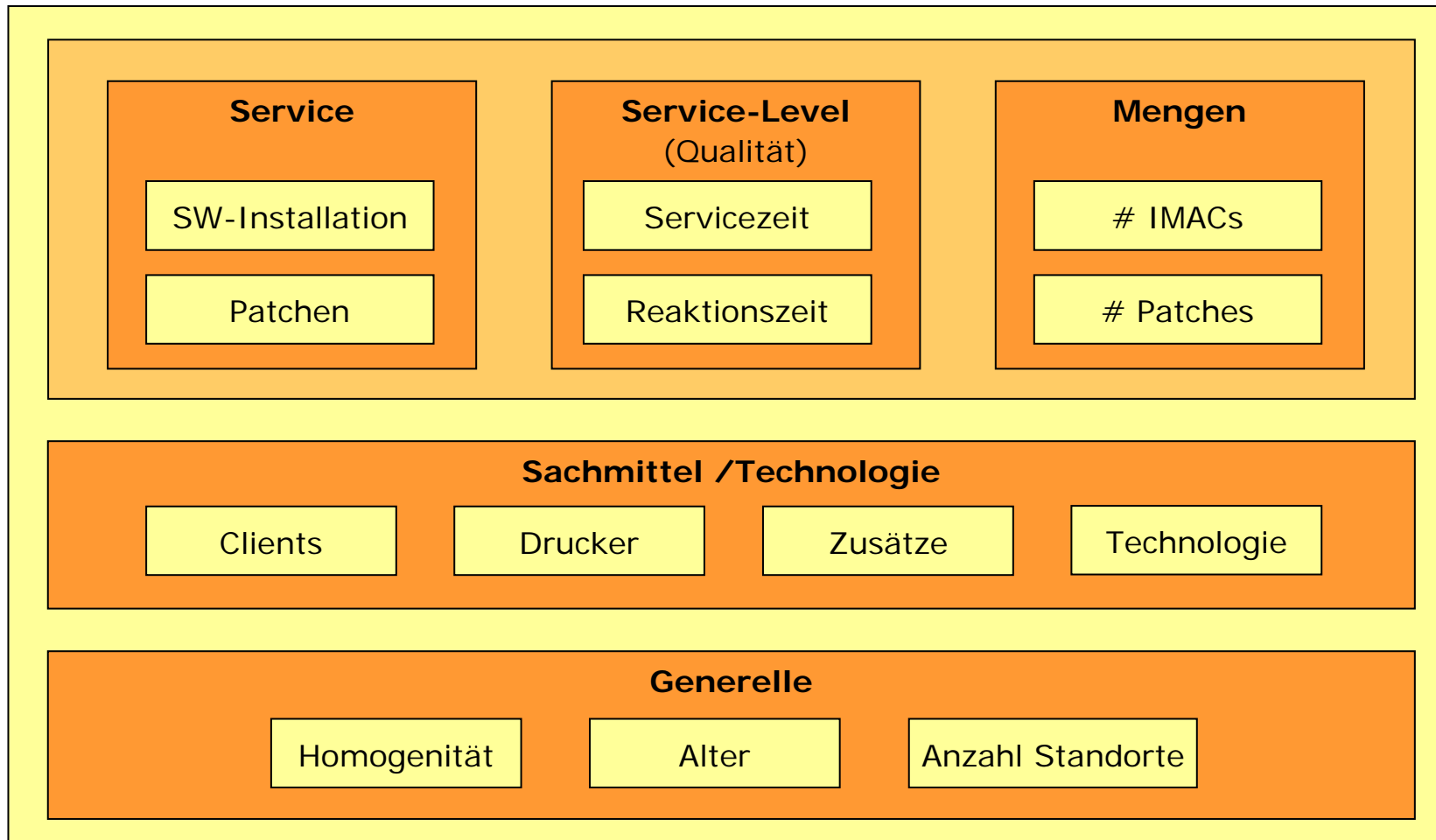
2. Wertschöpfungskette (Provider, Interne IT Abteilung, Kunde)

- Provider (Strategische Partnerschaften, Anzahl, Einkauf)
- Interne IT Abteilung (Governance mit Prozessen, Organisation, Tools)
- Kunden, Anwender (Anforderungen, Standardisierungen)

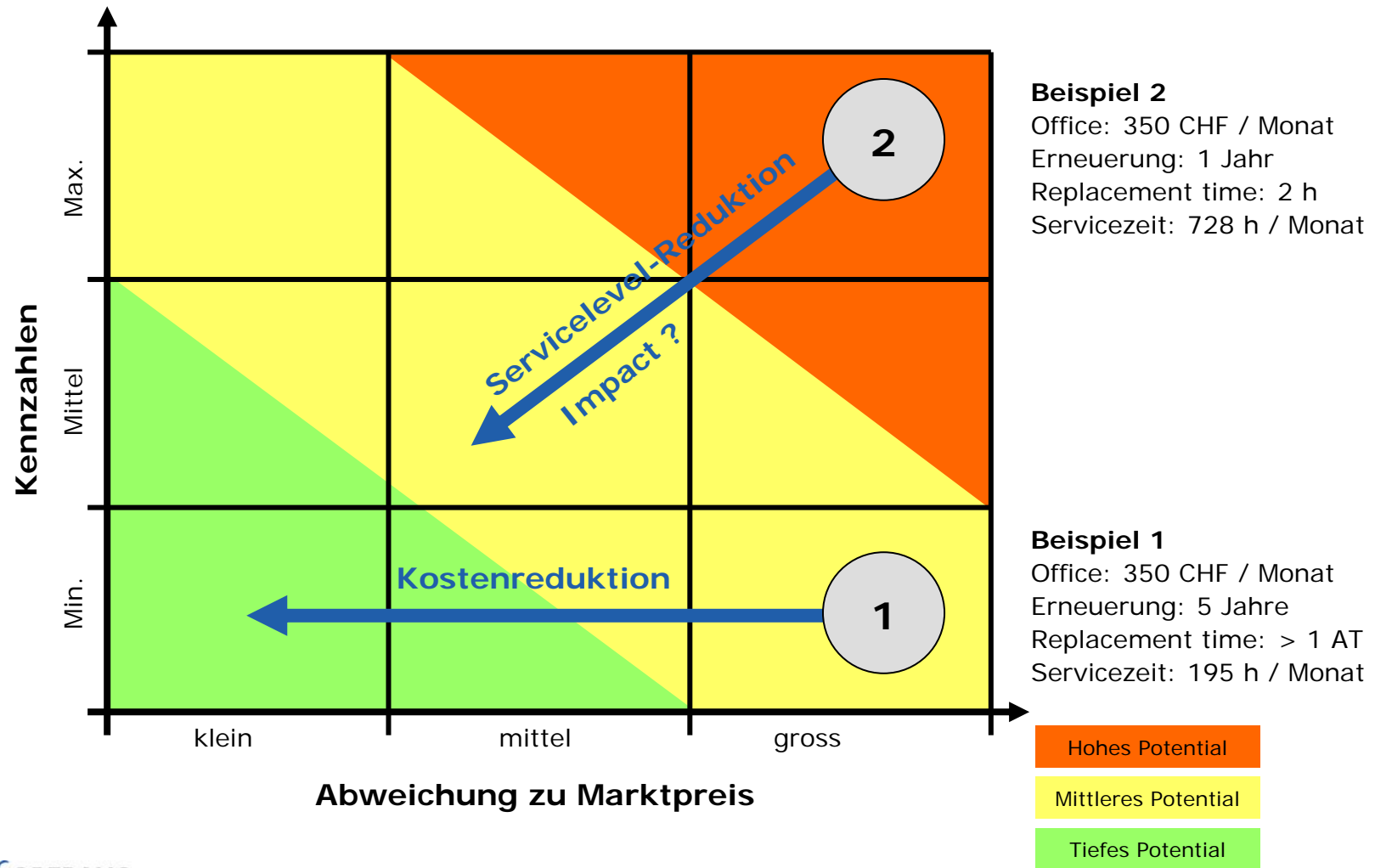
3. Services

- Beratung (Tagesansätze, Leistungsumfang, Auswahl Firma, internationale/nationale)
- Projekte (Projektportfolio,- Charakteristik, Externe Unterstützung, Sachmittel)
- Betrieb (Standardisieren, Automatisieren, Altsysteme stilllegen, Outsourcing, etc.)

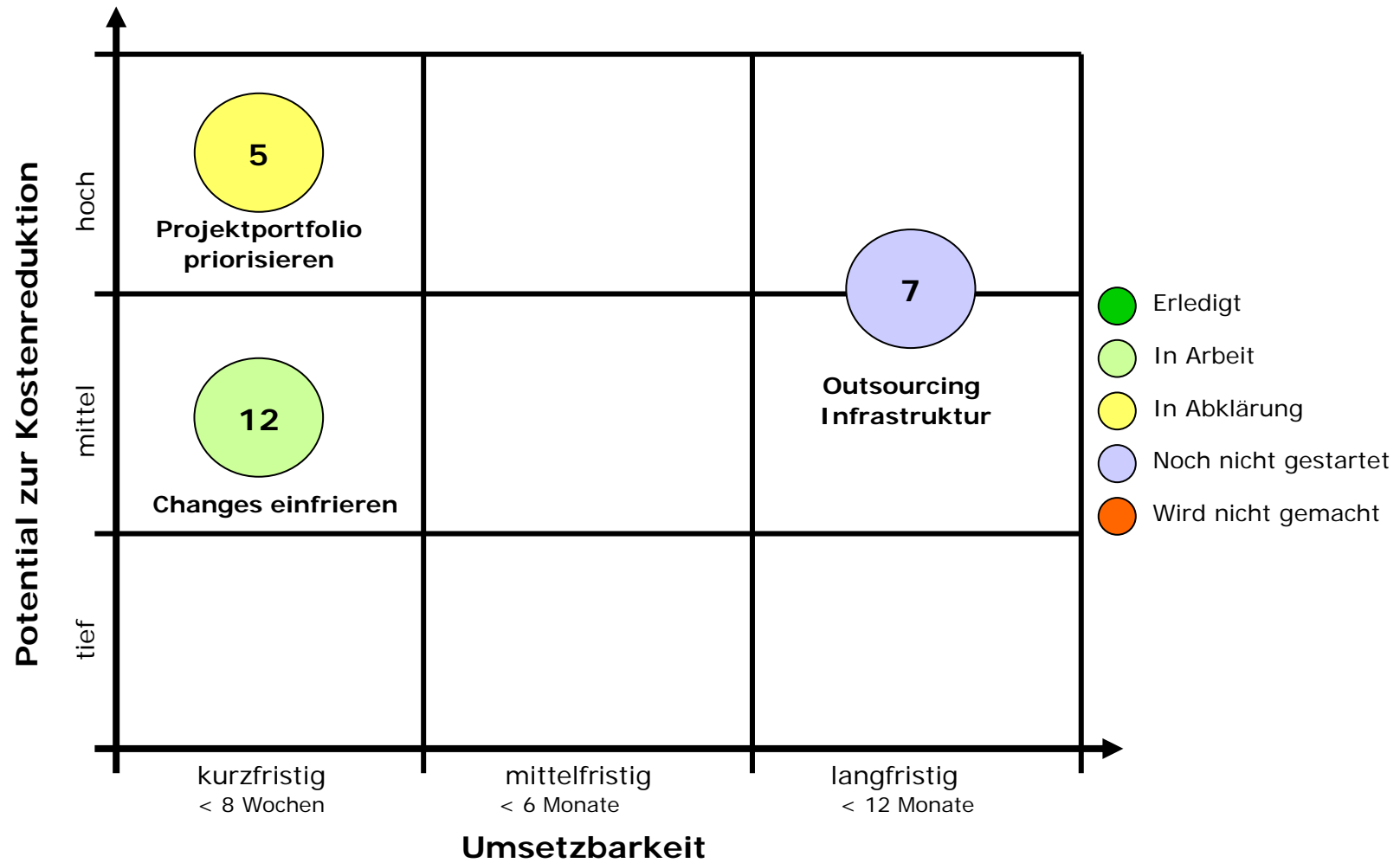
4.3 Kostentreiber Office-Service



4.4 Potentialbewertung



5.1 Umsetzungsportfolio



6 Fazit – nicht jammern

Nehmen Sie die Aufforderung zur Kostensenkung als Auslöser um Ihre IT-Ausgaben transparent zu dokumentieren und sachgerecht zu bewerten.

Stärken Sie Ihre Finanzkompetenz und nutzen Sie Ihr IT-Fachwissen um nachvollziehbar zu begründen, ob und in welchem Rahmen Kostenreduktionen möglich sind.

Realisieren Sie Ihre Chancen!



Copyright

- Diese Dokumentation wurde von Soberano-Sourcing GmbH zur Weitergabe an ihre Kunden erstellt.
- Die darin enthaltenen Daten und Informationen wurden gewissenhaft und mit grösstmöglicher Korrektheit ermittelt.
- Für deren Vollständigkeit und Richtigkeit kann jedoch keine Garantie übernommen werden.
- Inhalt und Daten dieser Dokumentation sind nur für den internen Gebrauch des Kunden zu nutzen.
- Verkauf und Verleih sowie jede Wiedergabe und Veröffentlichung sind nicht gestattet.